

FURUNO France, filiale du n°1 mondial de l'électronique de navigation marine recherche, dans le cadre du développement commercial Export :

- **Son/Sa Chargé(e) de Mission – Technico Commercial(e) Export**

Doté(e) d'une formation de maintenance en électronique, complétée par une formation commerciale, vous êtes motivé(e) pour effectuer des visites sur le terrain principalement en Afrique du Nord, au rythme d'une semaine par mois minimum. Le marché de la pêche sera votre principal secteur d'activité.

Vous êtes autonome et possédez un grand sens du service clients et du résultat. Rigueur, organisation, dynamisme et esprit d'équipe sont les facteurs de réussite pour ce poste.

Basé(e) à Mérignac (33), en liaison avec le Responsable Commercial, vos missions principales seront :

- Développement des relations commerciales internationales B2B
- Gestion des projets et des appels d'offres. Préparation de devis
- Relation avec les différents services : techniques - logistiques (Application des Incoterms et modes de transport) - comptabilité (lettre de crédit, remises documentaires...)
- Participation aux salons professionnels internationaux.

Intervenant dans un environnement mondial, votre atout du relationnel vous permet de converser aisément en anglais avec des interlocuteurs non francophones ainsi que de rédiger et comprendre des documents en anglais. La connaissance de la langue Arabe serait un plus.

Poste en CDI. Rémunération variable (fixe + primes) selon compétence et expérience.

Merci d'adresser CV, photo et prétentions à :

jperriere@furuno.fr
FURUNO FRANCE SAS
12 rue Laplace
Espace Phare
33701 Mérignac